

月額サービスの販売管理・課金のことなら、『ビープラッツ』。

「所有から利用へ」
これまでの物流中心の売り切り型のビジネスモデルから、継続的なサービス型のビジネスモデルへと大きな変化が起きています。

サービス型のビジネスモデルへの変化、いわゆる「サービス化」をすすめるときに、これまで以上に継続した顧客満足考えた、きめ細やかなサービスメニューをつくるのが重要になっています。
その一方で、豊富なオプションメニューや3rdパーティのさまざまな少額のサービスを集めて提供する場合には、サービスにかかわる登場人物が増え、業務プロセスや、契約管理、課金管理など、それらを運営するための業務が煩雑になるという課題に直面することになります。

私どもビープラッツでは、これらの課題への解決策とし、大手IT流通様と協業する販売支援、マーケティング支援の「SaaSplats(サーズプラッツ)」、サービス化支援、業務支援の「Bシリーズ」により、これらの課題にお悩みのサービス事業者のみなさまを支援しています。

クラウドコンピューティングを単なる技術の革新とだけ捉えるのではなく、ビジネスのパラダイムシフトとして捉え、モノ売りからサービス提供へという大きな変化の中で、みなさまといっしょに明日のための新しい事業を創出すること、

それが、私たちビープラッツの使命です

- 会社名 : ビープラッツ株式会社 (Bplats, Inc.)
- URL : <http://www.bplats.co.jp>
- 所在地 : 【本社】 〒101-0047 東京都千代田区内神田3-2-8 COI内神田ビル4F
【サテライト(開発本部)】 〒101-0047 東京都千代田区内神田3-16-5 旭町米山ビル4F
【上海事務所】 上海市浦東新区向城路58号 東方国際科技大厦22F

- 設立 : 2006年11月
- 資本金 : 資本金2億4230万円 (資本準備金2億3230万円)
- 主要株主 : 役員・従業員、グロービスキャピタルパートナーズ、日本ベンチャーキャピタル、インフィニティベンチャーズ、株式会社ネットワールド



CLOUDxDistribution

CLOUDxMusic

CLOUDxChina

SaaSplats

「所有から利用へ」
個人による利用から急速に広まったSaaSやクラウドサービスの活用が、いよいよ企業での導入へと本格的に発展。SaaSやクラウドのサービス事業者として、ビジネスを始める際の課題は、マーケティング支援や販売支援として、また、自社ストアや販売先の構築、少額月額課金のアカウント管理サービスとして、SaaSplats(サーズプラッツ)をご活用いただいています。
また、SaaSplatsは大手IT流通会社などのサービス構築として採用されており、構築モデルを構築しています。

- ダイボウ情報システム株式会社 「IDATEN(韋駄天) SaaSplats」
- 株式会社大塚商会 「BP PLATINUM Type-S」
- 株式会社ハイパー 「Hyper SaaSplats」
- セゾンマーケティングジャパン株式会社
- 伊藤忠商事株式会社

VOCALOID

VOCALOID STORE

VOCALOID MUSIC PUBLISHING

ヤマハ株式会社が開発した、歌声を合成するアプリケーションソフト「VOCALOID」を販売しています。
メロディーと歌詞を入力することで、サンプリングされた人の声を元にした歌声を合成することができます。
実際に人間の歌声を模倣することも、パソコンだけで人間的な歌声のボーカルパートの作成が可能となります。

ビープラッツのオリジナルVOCALOID商品:
VOCALOID VY1 (2010年9月発売)
VOCALOID VY2 (2011年9月発売)

VOCALOID STORE(オンラインストア)
ボカロIDおよび関連商品に特化したeコマースサイト、ユーザーによる自主出版CDなどの委託販売を行っています。

VOCALOIDの音楽出版社・・・項目制作コンテンツ出版管理機構:
項目制作コンテンツ出版管理機構(通称、VOCALOID MUSIC PUBLISHING)
VOCALOIDを使った作品を出品し、自主制作コンテンツをUGC(User Generated Content)の健全な普及及び利用促進を目的として設立しました。
VOCALOIDクリエイターの活動を支援することにより、UGCマーケットのさらなる発展を目指します。

Chinaplats

中国最大級のECシステム「Chinaplats EC(チャイナプラッツ イージー)」は、中国最大級のシェアを持つ、ECシステムです。中国市場を対象としたシステムでありつつ、日本語化と、日本の商習慣への対応がなされています。日本を代表する、大規模な中国向けサイトに採用されるなど、実績も十分。もちろんソースコードを公開し、柔軟なカスタマイズにも対応。組み込みやすさ、使いやすさ、豊富な機能は、他類を見ません。日本に事業のベースを置かずに、中国市場でのビジネスを志向する企業様に最適です。

中国EC導入支援サービス「Chinaplats Biz」は、中国市場でのビジネスを志向する日本企業様に最適の、経済的支援サービスです。コンサルティング、プロモーション企画、運送、税関、税務のサポートサービスとの連携など、中国でのEC事業の構築・運営に必要なサービスを一括してご提供いたします。
中国市場に不慣れな企業様にも、安心してご利用いただけます。

上海にインキュベーションセンターを2011年7月より開設し、皆さまの中国進出のための拠点としてご利用いただけるようになります。

●上海事務所: 上海市浦東新区向城路58号 東方国際科技大厦22F

Solution

「月額継続・従量課金ビジネスのための販売管理・課金システム」
サービスビジネスには必須となる月額継続課金や従量課金ビジネスのための販売管理、課金システムです。
必要な機能をオプションとして選択いただくことや、APIを利用して自社のシステムとの連携などの対応が可能です。
SaaSやクラウドの事業者の方をはじめとして、MVNOなどの通信事業者様、ECモールやソーシャルサービス事業者様など、継続的なサービス提供を必要とする様々な業種でご利用いただいています。販売店を経由しての再販モデルや、取次モデルなどにも対応いたします。

「法人向けライセンス販売の総合管理システム」
法人企業向けソフトウェアの販売方法である「ライセンス販売」においては、セキュリティソフトや会計ソフトなどを中心に、保守契約やアップグレード契約などを併せて提供する「ライセンスソリューション」の販売が増え、更に「サービス型」利用型への変化が続いています。しかしながら、契約後の販売は、メーカー単独での管理が、「ライセンスソリューション」に対しては、契約管理(契約更新日の管理)など、複雑な事務作業の発生に悩む、事業者の多くが課題を抱えています。ライセンスは、ソフトウェアライセンス販売、ソフトウェア開発契約ビジネスに特化した、営業支援ツールとして、皆さまの営業効率改善、取次コスト削減、継続した保守サービスの収益向上を支援するソリューションです。

Media site

ASP・SaaSナビ

CLOUDNEWS

「日本最大級のクラウド・SaaSの比較検討サイト」
800事業者、1000サービスが登録された日本最大級のクラウド、SaaS、ASPの専門サイトです。専門サイトならではの検索機能や情報発信を行っています。
また、インタビュー記事などの特集などにより、みなさまのサービス選びをサポートするためのメディアサイトとしてご利用いただけます。

クラウドの今がわかる、クラウドの次がわかる!
クラウドの専門サイトとして、クラウドやSaaSサービス事業者の最新情報をご案内するメディアニュースや、セミナーへの参加などを促進、主の声を届けていきます。
また、クラウドやSaaSに関する最新記事をクリッピングしています。

Online Store

Licensestore

Fleche

ソフトウェア販売の切り替わりサービス!
ソフトウェア/パッケージ、ダウンロード販売、リアルキー販売、ライセンス販売など、ソフトウェアの様々な販売方法に、対応可能なECストアを利用したソフトウェア/パッケージの販/替わりサービスを提供しています。
●オンラインマイクロ、シマンテック等のライセンスストア

「フレッチェストア」
vmmwareのVMware Workstationを中心としたECストアです。新製品/利用のバージョンはもちろん、アップグレード商品などもオンラインで販売しています。
株式会社ネットワールドとの協業サービスです。

月額継続・従量課金ビジネスのための販売管理・課金システム



B Series

サービス化支援・業務支援

B Series

Billing & Subscription Management

販売支援・マーケティング支援

SaaSplats

Cloud & SaaS Distribution

SaaSplatsとして多くの事業者様にご活用頂いている月額継続や従量課金ビジネスのための販売管理・課金システムをみなさまの個別のビジネスモデルやご要望にお応えすることが可能なシステムとして、SaaSplatsにて提供します。
必要な機能をオプションとして選択いただくことや、APIを利用して自社の基幹システムとの連携なども対応できます。SaaSやクラウドの事業者の方をはじめとして、MVNOなどの通信事業者様、ECモールやサービスサイトなどを運用し、加盟店などから継続的なサービス料を徴収するモデル、月謝などの管理など、その利用方法は様々です。また、販売店を経由しての再販モデルや、取次モデルなどにも対応できます。

「所有から利用へ」。個人による利用から急速に広まったSaaSやクラウドサービスの活用が、いよいよ企業での導入へと本格化はじまりました。SaaSやクラウドのサービス事業者として、ビジネスを開始するときの販売体制や課金などビジネス面での課題を一気に解決するサービスがSaaSplatsです。
みなさまのSaaSやクラウドサービスの販売はお任せください。

- 大手IT流通パートナー様
- ダイボウ情報システム株式会社 「IDATEN(韋駄天) SaaSplats」 <http://dis-saas.jp>
 - 株式会社大塚商会 「BP PLATINUM Type-S」 <http://bp-platinum.com/>
 - 株式会社ハイパー 「Hyper SaaSplats」 <http://www.hyperpc.co.jp/saas/>

*カテゴリーに掲載の会社名、登録商標および商標、ならびに製品名はそれぞれの会社に帰属します
*ボイカロイド、VOCALOIDはヤマハ株式会社の登録商標です

クラウド・SaaSサービスをはじめとした月額課金、従量課金、継続請求モデルへの対応をご検討中のプロのみなさまへ

“サービス化”を実現する販売管理・課金システム「Bシリーズ」



APIにより外部システムとの連携が可能です

サービスの販売管理に必要な月額課金決済・契約管理・ストア・マイページ、代理店管理などの販売管理システムはお任せください。



月額販売のECサイトはどうしよう
継続請求課金の契約の管理や実際の請求業務はどうしよう
複雑なオプション設定で価格体系を管理するのが大変

