

月額サービスの販売管理・課金のことなら、『ビープラッツ』。

「所有から利用へ」
これまでの物流中心の売り切り型のビジネスモデルから、継続的なサービス型のビジネスモデルへと大きな変化が起きています。

サービス型のビジネスモデルへの変化、いわゆる「サービス化」をすすめるときに、これまで以上に継続した顧客満足考えた、きめ細やかなサービスメニューをつくるのが重要になっています。
その一方で、豊富なオプションメニューや3rdパーティのさまざまな少額のサービスを集めて提供する場合には、サービスにかかわる登場人物が増え、業務プロセスや、契約管理、課金管理など、それらを運営するための業務が煩雑になるという課題に直面することになります。

私もビープラッツでは、これらの課題への解決策とし、大手IT流通様と協業する販売支援、マーケティング支援の「SaaSplats(サーズプラッツ)」、サービス化支援、業務支援の「Bシリーズ」により、これらの課題にお悩みのサービス事業者のみなさまを支援しています。

クラウドコンピューティングを単なる技術の革新とだけ捉えるのではなく、ビジネスのパラダイムシフトとして捉え、モノ売りからサービス提供へという大きな変化の中で、みなさまとつしよに明日のための新しい事業を創出すること、

それが、私たちビープラッツの使命です



- 会社名 : ビープラッツ株式会社 (Bplats, Inc.)
- URL : <http://www.bplats.co.jp>
- 所在地 : 【本社】 〒101-0047 東京都千代田区内神田3-2-8 COI内神田ビル4F
【サテライト(開発本部)】 〒101-0047 東京都千代田区内神田3-16-5 旭町米山ビル4F
【上海事務所】 上海市浦東新区向城路58号 東方国際科技大廈22F
- 設立 : 2006年11月
- 資本金 : 資本金2億4230万円 (資本準備金2億3230万円)
- 主要株主 : 役員・従業員、グロービスキャピタルパートナーズ、日本ベンチャーキャピタル、インフィニティベンチャーズ、株式会社ネットワールド

CLOUD×Distribution

CLOUD×Music

CLOUD×China

SaaSplats

「所有から利用へ」
個人による利用から急速に広まったSaaSやクラウドサービスの活用が、いよいよ企業での導入へと本格化はじまりました。SaaSやクラウドのサービス事業者として、ビジネスを開始するときのマーケティング支援や販売支援として、また、社スタッフや販売員の機嫌、少額月間課金のアカウント管理サービスとして、SaaSplats(サーズプラッツ)をご利用いただいています。
また、SaaSplatsは大手IT流通会社などのサービス基盤として採用されており、協業モデルを展開しています

- デバイス情報システム株式会社「iDATEN(販売)SaaSplats」
- 株式会社大塚商会「BP PLATINUM Type」
- 株式会社イブイ「Hyper SaaSplats」
- キヤノンマーケティングジャパン株式会社
- 伊藤忠商事株式会社

VOCALOID

VOCALOID STORE

VOCALOID MUSIC PUBLISHING

ヤマハ株式会社が開発した、歌声を合成するアプリケーションソフトウェア(VOCALOID)を販売しています。
メロディーと歌詞を入力することで、サンプリングされた人の声を加工した歌声を合成することができます。
実際に人間の歌声を録音せずとも、パソコンだけで人間らしい歌声のボーカルパートの作成が可能となります

ビープラッツのオリジナルVOCALOID商品:
「VOCALOID2 V11 (2010年9月発売)」
「VOCALOID2 V12 (2011年11月発売)」

VOCALOID STORE(「ボーカロイドストア」)
ボーカロイドおよび関連商品に特化したeコマースサイト。
ユーザーによる自主出版CDなどの委託販売も行っています

VOCALOIDの音楽出版社・自主制作コンテンツ出版管理機構:
自主制作コンテンツ出版管理機構(通称、VOCALOID MUSIC)
の制作/配信は、VOCALOIDを使った内容とし、自主制作コンテンツはUGC(User-Generated-Content)の健全な管理及び利用促進を目的として設立しました。
VOCALOIDアーティストの活動を支援することにより、UGCマーケットのさらなる発展を目指します

Chinaplats

中国最大級のECシステム「Chinaplats EC(チャイナプラッツイーサー)」は、中国最大級のシェアを持つ、ECシステムです。中国市場を対象としたシステムでありつつ、日本語と、日本の消費習慣への対応がなされています。日本を代表する、大規模な中国向けECサイトに採用されるなど、実績も十分。
もちろんソースコードを完備し、柔軟なカスタマイズにも対応。組み込みやすさ、使いやすさ、豊富な機能は、他に見られません。日本に集まるのニーズをききながら、中国市場でのビジネスを目指す企業様に最適です。

中国EC参入支援サービス「Chinaplats Biz」は、中国市場でのビジネスを目指す日本企業様に最適の、総合的な支援サービスです。コンサルティング、プロモーション支援、運営支援、現地の特サービスとの連携など、中国でのEC事業の構築・運営に必要なサービスを一括してご提供しています。
中国市場に不慣れた企業様にも、安心にご利用いただけます。

上海にインキュベーションセンターを2011年7月より開設し、皆さまの中国進出のための拠点としてご利用いただけるようになります。

●上海事務所: 上海市浦東新区向城路58号 東方国際科技大廈22F

Solution

「月額継続・従量課金ビジネスのための販売管理・課金システム」
サービスビジネスには必須となる月額継続課金や従量課金ビジネスのための販売管理、課金システムです。
必要な機能をオプションとして選択いただくことや、APIを利用して自社の業務システムとの連携などの対応が可能です。
SaaSやクラウドの事業者の方をはじめとして、MNOなどの通信事業者様、ECモールやソーシャルサービス事業者様など、継続的なサービス提供を確保するモデルを構築される方に活用いただいています。販売店を経由しての再販モデルや、取次モデルなどにも対応しています

「法人向けライセンス販売の総合管理システム」
法人企業向けソフトウェアの販売方法である「ライセンス販売」において、セキュリティや設計/プランを念頭に、保守契約やアップグレード保証契約を必ず締結して販売する「サブスクリプション型」の販売が増え、更に「サービス型」「利用型」への変化が続いています。
しかしながら、契約/管理の煩雑さは、メーカー・販売業者の負担。「デスクトップ制度」に対応した「契約作成」・「契約更新期日の管理」など、課題を自社の課題に置き、営業会社の多くの課題を抱えていました。
「ライセンス」は、ソフトウェアライセンス販売/ソフトウェア等の契約/ライセンスに特化した営業支援ツールとして、皆さまの営業効率改善、事務コスト削減、継続した保守ビジネスの収益向上を支援するソリューションです

B Series

ライセンス

Media site

ASP・SaaS へ

CLOUDNEWS

「日本最大級のクラウド・SaaSの比較検討サイト」
800事業者、1000サービスが登録された日本最大級のクラウド、SaaSの専門サイトです。専門サイトならではのきめ細やかな情報を提供しています。
また、インタビュ記事などの特集などにより、みなさまのサービスを広く知ってもらうためのメディアサイトとしてご利用いただけます

「クラウドの今がみる、クラウドの次がわかる」
クラウドの専門サイトとして、クラウドやSaaSサービス事業者の担当者ごとのインタビューや、セミナーの参加などを通じて、生の声をお伝えしています。
また、クラウドやSaaSに関する最新記事をクリックしています

Online Store

LicenseStore

Fleche

「ソフトウェア販売の成り立ちサービス」
ソフトウェア/パッケージ、ダウンロード販売、シリアルキー販売、ライセンス販売など、ソフトウェアの様々な販売方法に対応可能なECストアを利用した、ソフトウェア/パッケージの成り立ちサービスを提供しています

●トレンドマイクロ、シマンテック等のライセンスストア

「フレッシュストア」
vmmware/MSoft等が提供中心にしたECストアです。新規購入用のパッケージはもちろん、アップグレード商品などもオンラインで販売しています。
株式会社ネットワールド社との協業サービスです

※カタログに掲載の会社名、登録商標および商標、ならびに製品名はそれぞれの会社に帰属します
※ボーカロイド、VOCALOIDはヤマハ株式会社の登録商標です



www.license.jp

ライセンスビジネスを知り尽くしているからこそ、任せられる仕事です

1995年、Windows95の発売とともに、企業でのPC1人1台の導入が本格化し、Microsoft社のOffice製品以外にも、ウイルス対策ソフトなどのセキュリティソフトやグループウェアなどが、各PCに導入されるようになりました。それまで、店頭などでパッケージ(箱)として販売されていたアプリケーション・ソフトウェアは、企業向けには、権利だけを販売する「ライセンス販売(Licensing)」といわれるボリュームディスカウント制度を伴う、まとめ売りの考え方が導入されました。一方、企業向けに必要なサポートなどを継続的に行うため、ライセンス販売には、毎年更新する保守契約などをライセンスと一緒に購入するといった方法がとられるケースが増え、今では多くのアプリケーションソフトウェアでこの方法「ライセンス販売」が採られています。アプリケーションを提供するソフトウェアベンダはもちろん、その販売を行う、流通会社、販売店やシステムインテグレータにおいても『ライセンス販売』を行うため、顧客管理、契約管理などを継続的に行うことが必須の作業となっています。一方、自社サービスの管理と異なり、競合状況やプラットフォームの複雑化などにより、複雑化するライセンスビジネスをどう販売管理するのか、また、いよいよ本格的にスタートしたSaaS(Software as a Service)やクラウドサービスなどの月額販売や従量課金にどう対応するのか、販売などのビジネスの課題は山積です。

私たちビープラッツは、クラウド・SaaS時代への新しい販売管理の提案に加え、今そこに在る課題として、ライセンス販売業務のすべてをサポートいたします。

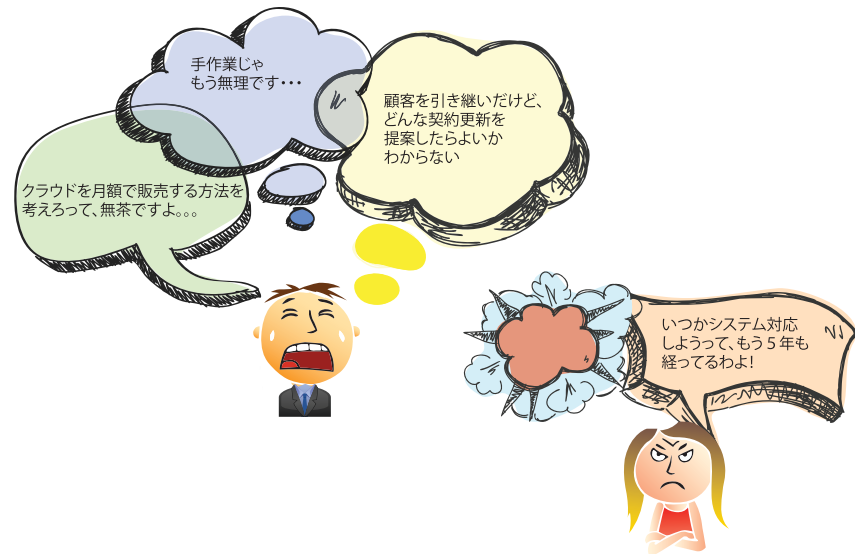
2011年夏、ライセンス販売のプロフェッショナル集団が提案する完全アウトソーシングサービス「License.jp(ライセンス ドット ジェイピー)」はじまります



オンラインストア(アウトソーシング)

ソフトウェアのオンライン販売(ECコマース)に特化したサービスです。パッケージ販売、ライセンス販売、ダウンロード販売、ライセンスKEY販売などの多様な販売方法に適用可能なオンラインストアを成り替わりですべて運営いたします。オンライン販売は取り組みたいけれど、売上予想が立てられないからスタートできない、といった会社様にかわって、ストアの作成、販売・顧客対応などのすべての運営を行っています

- 事例
- ヤマハ株式会社 VOCALOID™ STORE
 - 株式会社ネットワーク Flecheストア
 - トレンドマイクロ オンライン代理店ストア
 - NOMADESK オンラインストア(日本)



サービス化支援・業務支援

B Series

Billing & Subscription Management

販売支援・マーケティング支援

SaaSplats

Cloud & SaaS Distribution

月額サービスの販売管理・課金のプラットフォーム

SaaSplatsとして多くの事業者様にご活用頂いている月額継続や従量課金ビジネスのための販売管理・課金システムをみなさまの個別のビジネスモデルやご要望にお応えすることが可能なシステムとして、SaaSにて提供します。必要な機能をオプションとして選択いただくことや、APIを利用して自社の基幹システムとの連携なども対応できます。SaaSやクラウドの事業者の方をはじめとして、MVNOなどの通信事業者様、ECモールやサービスサイトなどを運用し、加盟店などから継続的なサービス料を徴収するモデル、月謝などの管理など、その利用方法は様々です。また、販売店を経由しての再販モデルや、取次モデルなどにも対応できます

「所有から利用へ」、個人による利用から急速に広まったSaaSやクラウドサービスの活用が、いよいよ企業での導入へと本格化しはじめました。SaaSやクラウドのサービス事業者として、ビジネスを開始するときの販売体制や課金などビジネス面での課題を一気に解決するサービスがSaaSplatsです。みなさまのSaaSやクラウドサービスの販売はお任せください。

- 大手IT流通パートナー様
- ダイワボウ情報システム株式会社 「iDATEN(韋駄天) SaaSplats」 <http://dis-saas.jp>
 - 株式会社大塚商会 「BP PLATINUM Type-S」 <http://bp-platinum.com/>
 - 株式会社ハイパー 「Hyper SaaSplats」 <http://www.hyperpc.co.jp/saas/>

ライセンス販売業務の完全アウトソーシング

クラウド時代でも勝ち続ける企業を目指すIT企業のためのご提案「License.jp(ライセンス ドット ジェイピー)」です。「クラウド・SaaS」の流通販売も手掛けるビープラッツだからこそ、サブスクリプション(継続更新契約)ビジネスの典型的なサービスプログラムである「ソフトウェアライセンス」を販売するIT企業のみならずへのBPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)です。

これまで、シマンテック社のライセンスビジネスの立上げ(1997-1999)、ライセンスオンライン株式会社(当時、1999-2006)の創業など、日本のライセンスビジネスをリードしつづけてきたメンバーによる、日本の商習慣に対応したライセンス販売のためのサービス。その名も「License.jp」です。

システム化支援

ライセンスV

Licensing Management System

業務支援

License.jp

Professional BPO Services

NEW!!

Microsoft Selectにも対応 ライセンス販売管理システムの決定版

法人企業向けソフトウェアの販売方法である「ライセンス販売」においては、セキュリティソフトや会計ソフトなどを中心に、保守契約やアップグレード保障契約を必ず締結して販売する「サブスクリプション型」の販売が増え、更に「サービス型」「利用型」への変化が続いています。しかしながら、売切り型の販売と比べ、「メーカー申請書作成の手間」、「ディスカウント制度に対応した見積作成」、「契約更新期日の管理」など、煩雑な手作業の業務に追われ、営業会社の多くが課題を抱えていました。「ライセンスV」は、ソフトウェアライセンス販売、ソフトウェア保守契約ビジネスに特化した営業支援ツールとして、皆さまの営業効率改善、事務コスト削減、継続した保守ビジネスの収益向上を支援するソリューションです

- データクリンナップサービス**
あなたの販売したライセンス契約のデータをクリンナップして、利用可能なデータベース化いたします
- 更新案内自動化サービス**
TO:担当者、TO:お客様など、必要な発信先に、契約の更新案内をお伝えするメールをシステムから自動的に発信できます
- 更新見積もり支援サービス**
過去の購入履歴にあわせてお見積り書を簡単に作成できます
- 契約情報・申請書情報インプット代行**
正確な顧客情報と契約情報をデータベース化するための業務を代行いたします