

『サブスクリプションをすべてのビジネスに』

bplats®

AI × Monetization

急速に市場参入が相次ぐ「生成AIサービス事業者」向けのAIマネタイズ支援を「AI×Monetization」という新たな取り組みとして強化いたします。これに伴い、導入支援サービスや機能の拡充をあわせて実施いたします。

クラウドサービスや光コラボレーション事業者、MVNO通信事業向けに培った複雑な「従量課金・多層階層管理」のノウハウを生成AI特有の「トークン消費量」や「GPUリソース」に応じた高度な料金計算・請求管理へと応用することで、国内における生成AIサービスの事業化と市場拡大を強力に支援して参ります。

※本カタログに記載の社名、ロゴ、サービス名、サービスサイト等は各社の商標、及び登録商標、または著作物であり、それぞれの会社に帰属します。
※本カタログの記載事項は予告なく変更になる場合がございます。

2026年7月版



<https://www.bplats.co.jp/>

ビープラッツ株式会社

本 社：
東京都千代田区神田練堀町3 ヒューリック秋葉原タワービルディング15階 〒101-0022
ビープラッツ・サブスクリプションセンター（BSC）：
福岡県北九州市小倉北区浅野3丁目8番1号 AIMビル6階 COMPASS小倉203 〒802-0001
●Tel(代表): 03-6262-9434 ●Fax: 03-6262-9439

bplats®
AI × Monetization

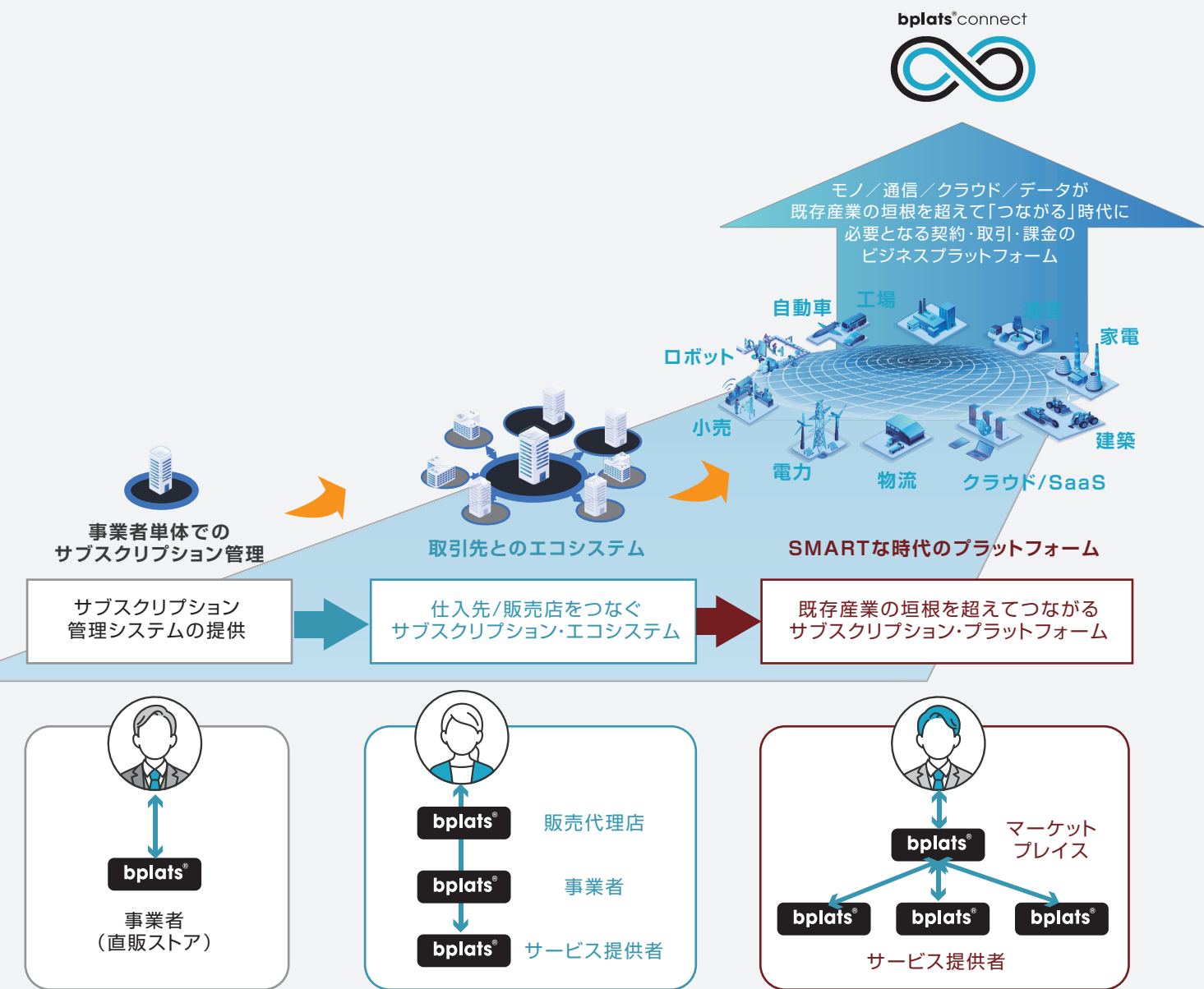
会 社 案 内

bplats

新しいつながり、新しいデジタル共創

ビープラッツは、単なる『サブスクリプション管理システム』の提供ではなく、すべてが『つながる時代の取引基盤の構築』を目指しています。

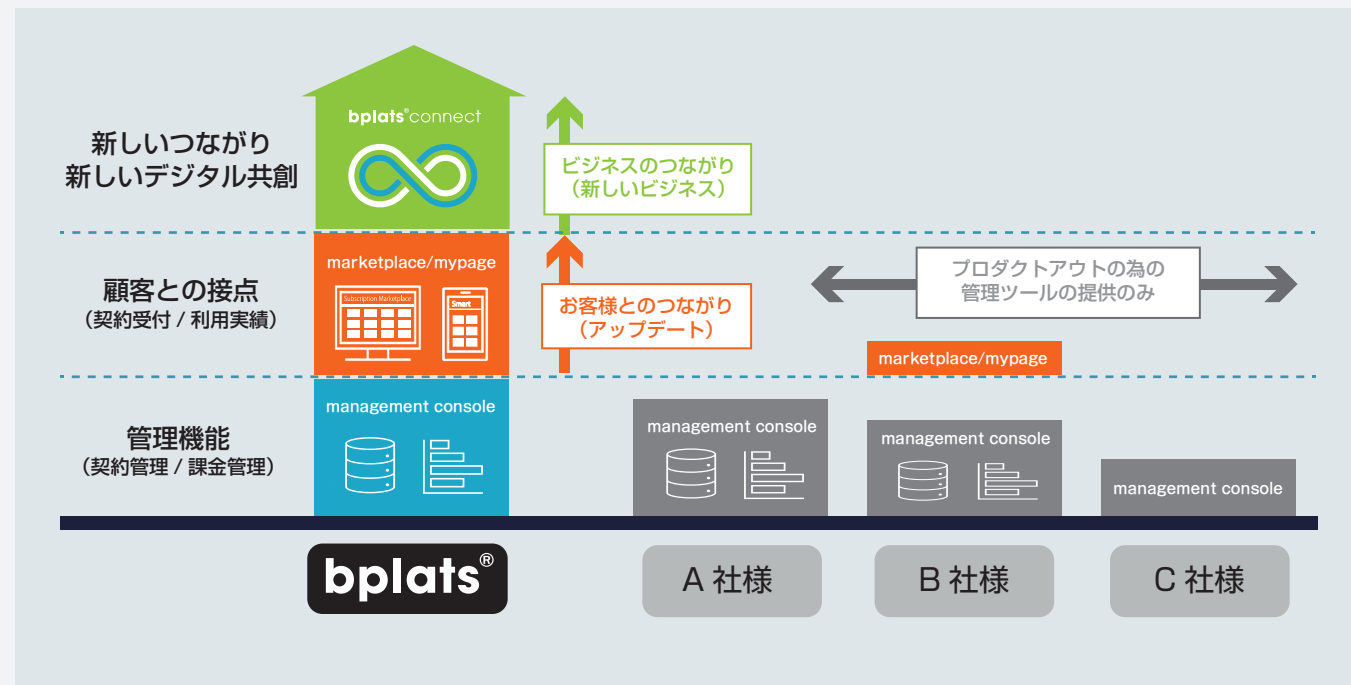
従来からの取引先とのエコシステムの構築はもちろん、既存産業の垣根を越えた『つながる』プラットフォームを実現してまいります。



サブスクリプションモデルの進化



他社製品とのコンセプトの違い



『AI 時代』に求められるプラットフォーム

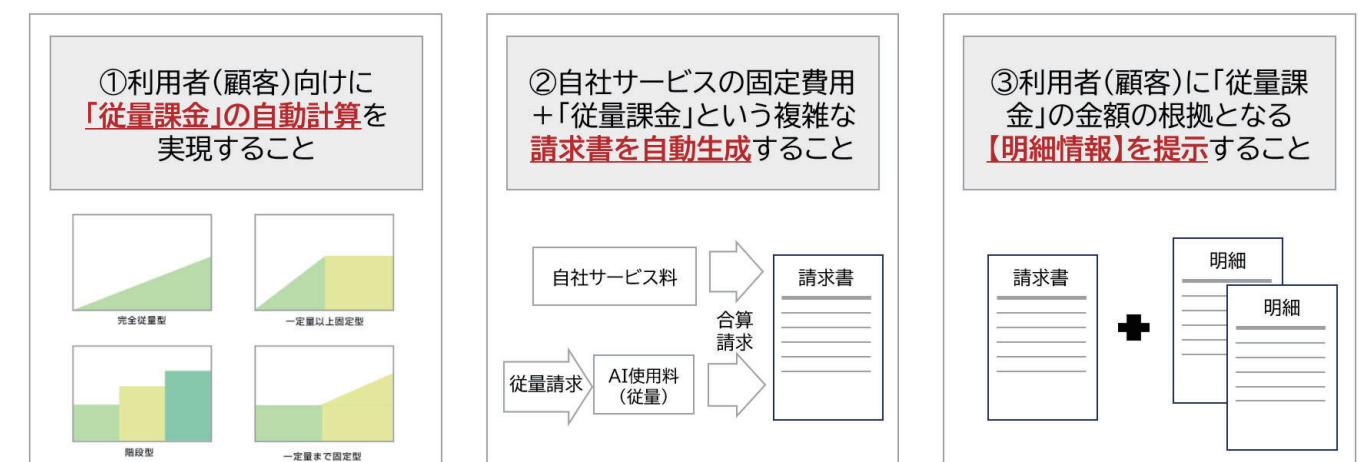
AI市場の拡大は、AIプラットフォームによる成長に留まらず、AIを活用して自己のサービスを展開する「AI活用事業者」として①SaaS事業者や②システム会社による二次市場が更なる市場拡大を促進します。それらの新規参入事業者にとって、AI時代にこそ「課金」と「契約管理」のプラットフォームが必要となります。



参入が加速する「AI活用事業者」に対するBplats®の強みを活かした提案活動



「AI課金」に求められる新たな要件に対応可能なBplats®の優位性



出版・啓蒙



コンサルティング

サブスク 個別指導塾

社内で検討する新規事業に対する考えをまとめた方などを対象とした個別での専門家による指導塾を開催しています。また、サブスクリプションのセミナーでの講師の対応なども実施しています

コンサルティング サポートプログラム

新規事業としてサブスクリプション事業に取り組まれる皆様に、新規事業企画のスペシャリストチームが、皆様の目指す姿や状況に応じた計画策定と実行をサポートするコンサルティング「サポートプログラム」をご提供しています

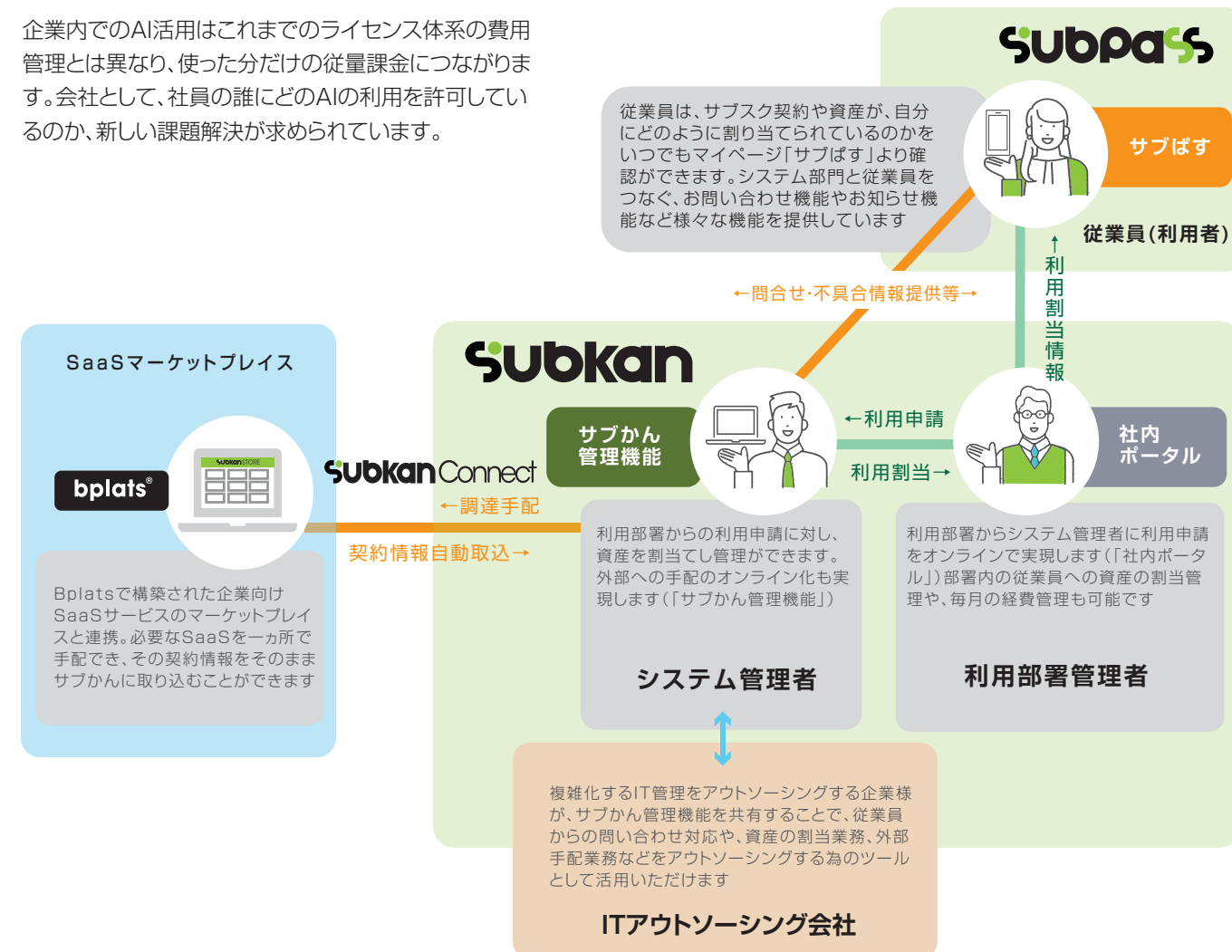
支援サービス

サブスク スタートパック Subsc StartPack

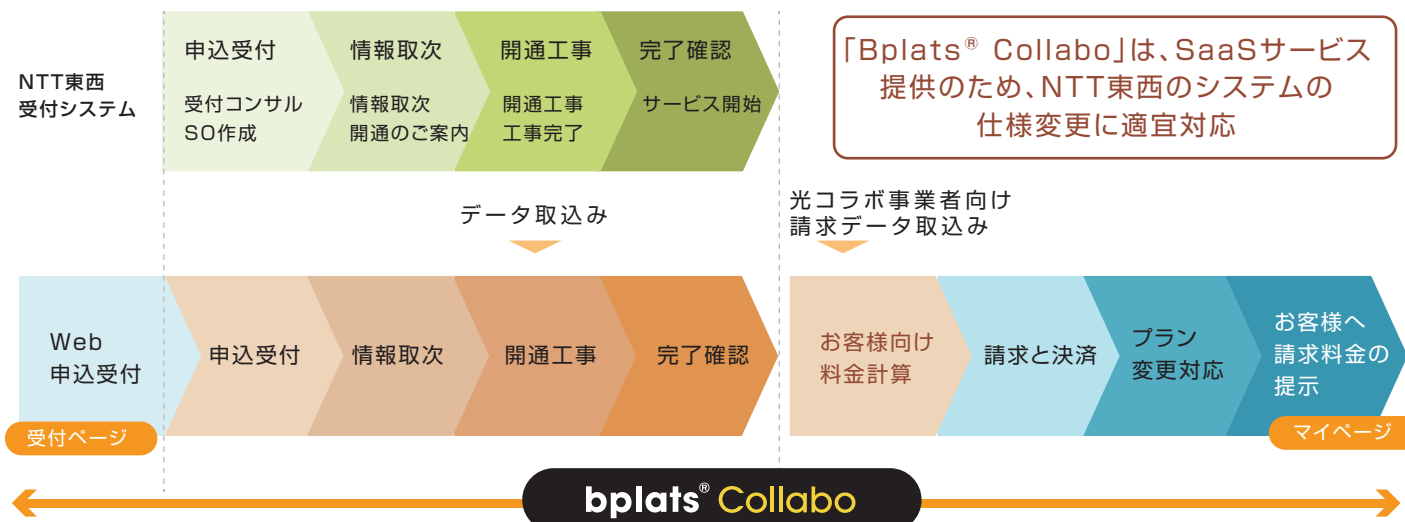
サブスクリプション管理システムの準備における課題を解決し、サブスクリプション事業をスムーズに開始できるようご支援いたします。サブスクリプションを熟知した専門のスタッフが、サブスクリプション事業について適切な提案・整理・調整等を行い、プロジェクト管理からシステムテストまでを一気通貫でサポートいたします。お客様の課題にあわせて、「スタートバック設計支援」「スタートバック構築支援」「スタートバックデザイン支援」の3つのプランをご用意しており、「スタートバック設計支援」と「スタートバックデザイン支援」のご利用など、複数のプランをご利用いただくこともできます。

「社内のAI活用は管理できていますか？」

企業内でのAI活用はこれまでのライセンス体系の費用管理とは異なり、使った分だけの従量課金につながります。会社として、社員の誰にどのAIの利用を許可しているのか、新しい課題解決が求められています。



「Bplats® Collabo」は顧客向けオンライン受付サイトやマイページの提供から、光コラボレーション事業にとっての専門的な販売管理機能を加えた総合的なサービスです



社員数の増員で費用が変わらない。月額固定費で安心な「スタンダードプラン」をご用意しています

無償検証環境	スタンダードプラン	パーフェクトプラン
0円	50,000円/月	80,000円/月
初期費用 無料 管理対象アカウント数 無制限 管理機能・社内ポータル ○ Subkan Connect (標準) × 各種有償オプションの申込 不可	初期費用 無料 管理対象アカウント数 無制限 管理機能・社内ポータル ○ Subkan Connect (標準) ○ 各種有償オプションの申込 不可	初期費用 無料 管理対象アカウント数 無制限 管理機能・社内ポータル ○ Subkan Connect (標準) ○ 各種有償オプションの申込 可
お問い合わせ	お問い合わせ	お問い合わせ



マイクロソフト賛同のもと
技術特化企業8社による
コンソーシアムを発起。
マーケットプレイスをオープン
(2026.7.8発表)



Member Companies



Supporting Companies



<https://www.ai-consortium.jp/>



クウジット株式会社との
業務提携により、
AI 駆動開発支援基盤
「AMANEX」事業を開始
(2026.7.10発表)



あまねく、たどりつく。

Everywhere, everything, within reach.
AI駆動開発支援基盤「AMANEX (アマネックス)」

高く運用されたシステムほど、機能追加や改修の稼働費がコストは高くなる。「金銭も理解している人」に需要が多くなります。AMANEXは、高効率・高品質な高コードとナレッジを高度化ドキュメントへ自動変換し、設計・開発・検証・運用の全ライフサイクルにわたってAI駆動開発支援基盤です。出先で設計ドキュメントは人とAI共通の参照点となりお互いが信頼して開発を進めることができます。

01

開発現場が直面する
「情報のサイロ化」と
「ブラックボックス化」

「この機能も追加するにはどうすればいい?」「ファイルやタスクの連携関係が理解できない」「あのときの資料はどこだった?」「顧客で起きた不具合の調査はどうだった?」——開発現場では日々こうした問いが繰り返されます。

- 巨大システムのブラックボックス化: 数千〜数万ファイルの複雑な開発コードは誰も完全に理解している人が存在せず、継承コストが膨大化しています。
- 情報のサイロ化: GitHub・Redmine・Google Drive・Zendesk・社内Wikiなどに情報が分散し、属人的なナレッジ管理の継承性が保たれていない。

02

「AIに全部放り込む」
だけではうまくいかない

AI Agentは誰でも使える時代になりましたが、巨大な膨大なリソースを「置けなく、継続的に、品質を保って」次世代することは別問題です。そのままAIに丸投げすると、次の壁に突き当たります。

- コンテキスト制限: LLMトークン数の制約から、数千〜数万ファイルを一気に読み込むことが難しく、品質を落とすすべてのファイルのドキュメントを生成し、それをAIに丸投げすることは不可能。
- セクション間の関係性: 「どこまで読んだか」をAIが理解し、必要なセクションを自動的に読み出すことができない。
- 複雑なルール: 「なぜその設計にしたか」「何を測ってはいけないか」をコード単体から読み取ることが難しい。

Solution

目的別の2つの支援基盤と、その統合運用

AMANEX doogen

設計支援基盤

巨大コードから設計ドキュメントを完全自動生成。属人的な設計知識も自動的にドキュメントへ変換し、機能拡張やモディフィケーションの確実な実装をつくり出します。

AMANEX Knowledge

知識支援基盤

社内に分散するナレッジを構造化し、必ず読むべき文書の利用をエッセンスとして提供し、ハルシネーションを抑制した回答を生成します。

<https://www.koozyt.com/solutions/amanex>



主力製品である
「Bplats® Platform Edition」
AI活用事業者向けサービスや
機能強化を推進
(2026.3.10発表)



「Bplats」を多くご導入いただいている業種・業界について

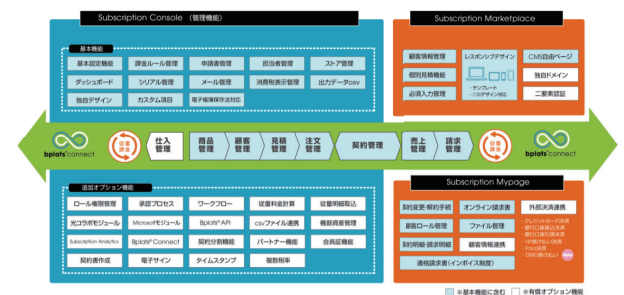
「Bplats」は、BtoB・BtoCビジネスの多様なニーズに応える契約・請求管理プラットフォームです。
「SaaSサービス事業」や「IoTサービス事業」から、「Microsoft CSP事業」、「MVNOサービス事業」、「光コラボレーション事業」、「ドウェア保守サービス事業」、「リース・レンタル事業」まで、幅広い事業者さまにスムーズな導入と高い管理精度をご提供いただいています。サブスクリプション事業に取り組む事業者さまのビジネス成長を強力にサポートします。



機能一覧

「管理機能〈基本機能〉」や「マーケットプレイス」「マイページ」はライト版以上の全てのプランで共通にご活用いただけます。

全てのプランで同一の「管理機能〈基本機能〉」(ブルーの上部のメニュー)をご活用いただけます。事業者さまのビジネスの必要性に合わせて、豊富なオプション機能(ブルーの下段のメニュー)をご選択いただき、追加でご活用いただくことができます。



https://www.bplats.co.jp/product_bplats/

会社概要



会 社 名	ビーブラッツ株式会社（Bplats, Inc.）
U R L	https://www.bplats.co.jp/
会社設立	2006年11月17日
証券コード	4381 （東京証券取引所グロース市場）
主な株主 （順不同）	東京センチュリー株式会社 役員・従業員 ほか
所 在 地	【本社】 〒101-0022 東京都千代田区神田練堀町3 ヒューリック秋葉原タワービルディング15階 【電話（営業代表）】 03-6262-9425 【サブスクリプションセンター】 〒802-0001 福岡県北九州市小倉北区浅野3-8-1 AIMビル6階 COMPASS小倉203 【電話（九州代表）】 093-512-3888

皆さまの日頃よりのご支援ご高配を心より感謝申し上げます。

当社は、創立当初からの事業ミッションである『サブスクリプションをすべてのビジネスに』という「サブスクリプションをどのようにするのか、管理をするのか」というテーマから、「サブスクリプションを前提として、それをどのように使いこなしていくのか」という新しい時代への変化にあわせ、『新しいつながり、新しいデジタル共創』を新たなミッションとして事業活動を行っております。

「サステナブルな社会の実現」、「デジタルを活用した社会課題の解決」、「Society 5.0時代のスマートな社会」といったデジタル・ITを活用した新しい社会への提案を汎用性の高いビジネスプラットフォームを提供することで推進して参ります。これまでに培った技術をもとに、今後もお客様の様々なニーズに応え、高付加価値なサービスの提供を通じて、更なる企業価値の向上に努めてまいります。

皆様に於かれましては、引き続き、変わらぬご理解ご支援を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。

マネージメント



藤田 健治
代表取締役社長

1992年 三井物産㈱入社。日本ユニシス、シマンテックなどIT分野を担当。2002年 ライセンスオンライン㈱を設立、代表取締役社長。2006年 三井物産㈱を退職。2006年11月 ビーブラッツ㈱を設立し、代表取締役社長に就任（現職）。2018年4月 東証マザーズに上場。東京工業大学卒、1969年生。自称「日本で一番サブスクリプションを知る男」



花輪 正一
取締役CTO

システム開発会社などでのWebアプリケーション開発の経験を経て、2002年よりライセンスオンライン㈱での技術責任者として活躍。ビーブラッツ㈱設立当初より、Bplats®の開発責任者として参画し、開発本部 部長、執行役員CTOを経て、2017年6月より取締役CTO、2021年6月より取締役CDO、2026年1月より取締役CTOに就任、（現職）。電気通信大学卒、1978年生。



宮崎 琢磨
取締役副社長

プログラマーを経て、1998年ソニー㈱に入社。VAIO事業に中核メンバーとして参画しプロ デューサとして、映像・音楽・ネットワーク・ソフトウェアの領域を中心に、PDA事業、音楽配信事業など多分野にわたりビジネス開発の経験を持つ。ライセンスオンライン㈱戦略開発事業部長。ビーブラッツ㈱設立に参加。取締役CFO等を経て、2018年6月より取締役副社長に就任（現職）。東京大学卒、1972年生。



妹尾 良祐
営業本部 本部長

人材紹介会社や食品原料メーカーにて法人営業を経験。2011年3月に当社入社し、Bplats®の営業担当として大手企業をはじめとしてクライアントを担当。2021年にカスタマーサクセス部の新設に伴い、部門の立ち上げからサポート体制の構築の経験を経て、2025年4月に営業本部 本部長に就任（現職）。國學院大学卒、1984年生。



伊藤 淳一
取締役副社長CFO

1987年㈱第一勧業銀行（現 ㈱みずほ銀行）入行。本部企画・管理系業務、大企業営業など幅広く活躍、同行の個人向ポイントサービスシステムの開発では実用新案登録も行う。2016年東京センチュリーリース㈱（現 東京センチュリー㈱）入社、オートビジネスの営業統括を担当。2019年6月に当社取締役CFO、2021年6月より取締役副社長CFOに就任（現職）。東京大学卒、1963年生。